



Convenzioni digitali. Vantaggi concreti.

Presentazione Aziende 2025





Agenda

-
- | | | | | | |
|-----------|--------------|-----------|------------------|-----------|---------------------------|
| 01 | Introduzione | 02 | Il problema | 03 | La soluzione |
| 04 | Il prodotto | 05 | Pricing | 06 | Casi d'uso
e risultati |
| 07 | Next steps | 08 | I nostri clienti | 09 | Q&A |
-



Vickey Club è la piattaforma scelta da università e istituti in Italia per digitalizzare le convenzioni dedicate a studenti, docenti e dipendenti.

Qualità

Convenzioni reali e vantaggiose, spesso oltre il 50%

Varietà

Ristorazione, benessere, mobilità, shopping, sport e altro

Conformità

Le attività vengono controllate da noi con verifiche di idoneità

Personalizzazione

Cerchiamo le attività che ci indicate e che vi interessano



Le aziende oggi si trovano in tre scenari:



Assenza di convenzioni

alcune aziende non offrono alcun vantaggio ai dipendenti, compromettendo il posizionamento CSR e la reputazione interna.



Piattaforme limitate

Alcune aziende usano piattaforme simili, ma con funzionalità ridotte e non mirate a servizi e prodotti di consumo quotidiano (es. piattaforme welfare), riducendo il valore percepito dai dipendenti.



Comunicazione inefficace

Alcune aziende cercano convenzioni in autonomia senza una piattaforma dedicata per gestione e comunicazione, distribuendole via email o sito/intranet, rendendo difficile accesso e monitoraggio.

Impatto:

dipendenti poco coinvolti

processi lenti e costosi

tempo perso dallo staff

scarso valore percepito



Problemi delle piattaforme terze per convenzioni e benefit

Piattaforme welfare

Benefit limitati e legati all'uso lavorativo (es. buoni pasto, palestra), poco utili per servizi e prodotti di consumo quotidiano.



Piattaforme di benefit di altro tipo

- Offrono solo grandi marchi, trascurando attività locali; sconti già disponibili altrove e poco utilizzati
- Il numero di convenzioni è limitato su queste piattaforme (fino a 400 convenzioni in tutta Italia)
- Le convenzioni sono selezionate e gestite dalla piattaforma, non dall'azienda
- Nessun'analitica sull'utilizzo delle convenzioni locali





La soluzione

Vickey Club: il modo semplice e veloce per offrire convenzioni alle aziende e i loro dipendenti.

Zero stress

Accettazione delle convenzioni in pochi clic, anche in modalità automatica.

Copertura capillare

Attività selezionate in tutti i quartieri della città.

Varietà e crescita costante

Oltre 10 categorie merceologiche, con circa 50 nuove convenzioni attivate ogni mese.

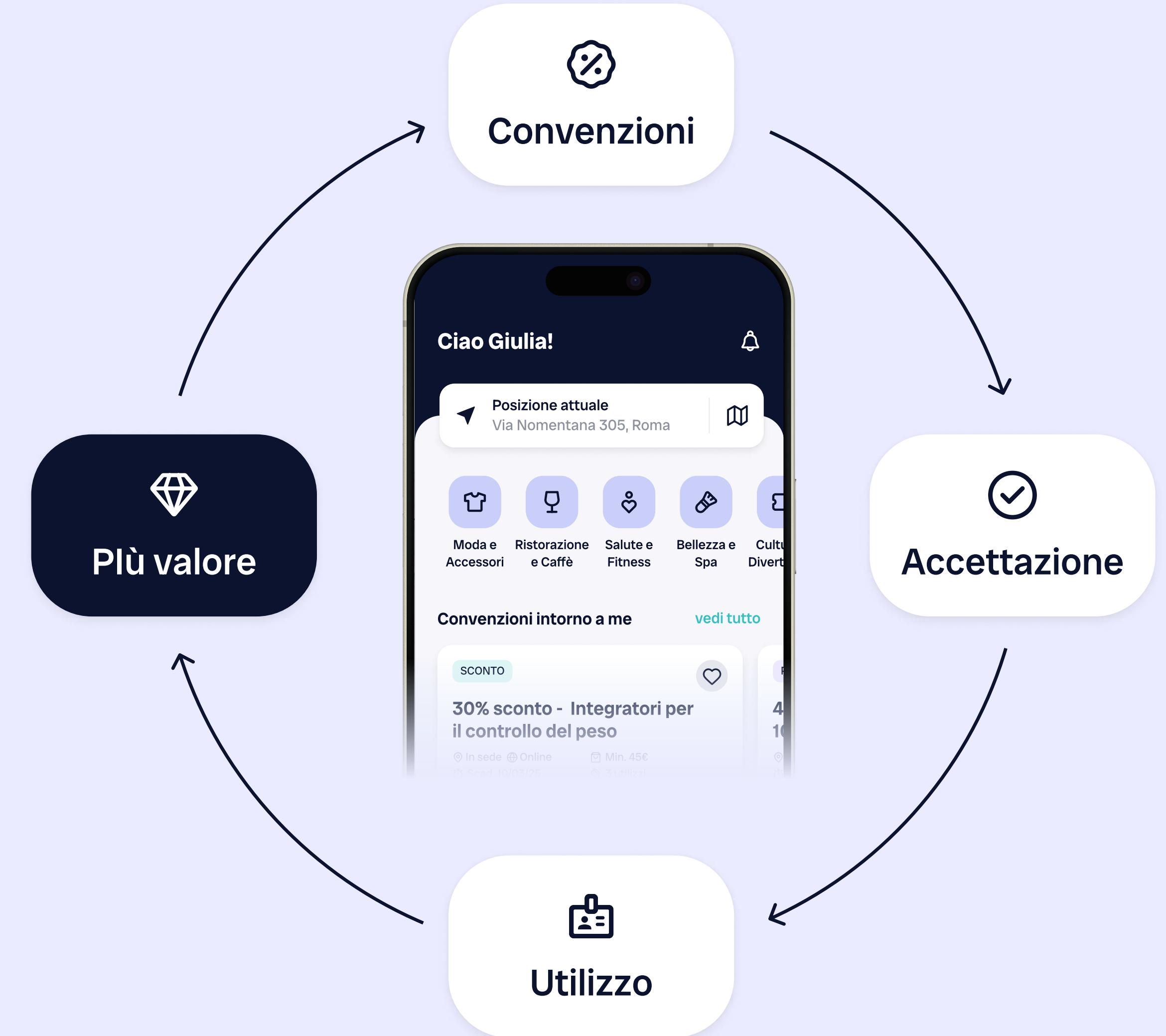
Qualità verificata

Ogni convenzione viene controllata per garantire valore reale.

Totalmente gratuito

Nessun costo per le aziende e i loro dipendenti.

Ecosistema



Il prodotto

WebApp Affiliati

La dashboard permette ai referenti dell'azienda di gestire facilmente le convenzioni, anche in più sedi.



Accettazione o rifiuto immediato delle convenzioni



Analisi dei dati sull'utilizzo delle convenzioni e della piattaforma



Esclusione automatica di una o più categorie



Automazione dei processi e iscrizione utenti



Overview dettagliata delle attività commerciali

The screenshot shows a tablet displaying the 'Convenzioni' (Agreements) section of the WebApp Affiliati dashboard. The left sidebar includes links for Azienda (Company), Home, Associati (Associates), Convenzioni (Agreements - highlighted in green), Merchant, Impostazioni (Settings), and ALTRO (Other). The main area has a search bar at the top right. Below it, there's a summary section with three boxes: 'Convenzioni attive' (50), 'Convenzioni in sospeso' (2), and 'Convenzioni rifiutate' (0). Below this are filters for 'Categoria', 'Tipologia sconto', 'Distanza', and 'Data scadenza'. The main table lists six agreements:

MERCHANT	CONVENZIONE	CATEGORIA	TIPOLOGIA DI SCONT	DISTANZA	SCADE
Hotel Ibis	10% sconto - Tariffa pernottamento flessibile	Ristorazione e caffè	Sconto	3 KM	Senza
	50% sconto - Quota iscrizione soci	Salute & Fitness	Prezzo speciale	3 KM	Senza
	20% sconto - Menu alla carta	Ristorazione e caffè	Sconto	3 KM	Senza
	10% sconto	Ristorazione e caffè	Sconto	3 KM	22/09/
	10% su tutto il listino	Strutture sanitarie	Sconto	3 KM	Senza

Il prodotto

App utenti

Gli utenti vedono tutte le convenzioni approvate dalla propria azienda, con accesso semplice e immediato.



Home page user friendly e need-oriented



Convenzioni geolocalizzate, classificate e filtrabili



Ricerca con AI integrata



Dettaglio completo delle convenzioni e possibilità di salvarle come preferite



Badge personalizzato dell'azienda per identificazione e branding

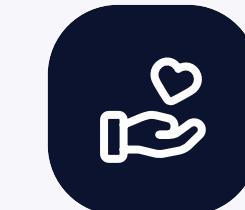
The image displays three screenshots of a mobile application interface, likely for a company's internal app or a partner program. The top-left screenshot shows a map view with a search bar at the top and a button to 'Discover'. Below the map, there's a section titled 'Nearby' with a 'Discover' button and a promotional card for a 30% discount on weight control products. The top-right screenshot shows a promotional card for 'Bushido Sushi Roma' with a 30% discount on their menu. The bottom screenshot shows a modal for showing a badge, displaying a company logo and name, and a user's name (Giulia Rossi) with a validity date. The interface is clean and modern, using a light color palette with blue and purple accents.



Gratis

- ✓ Dashboard per gestire convenzioni
- ✓ App per dipendenti
- ✓ Customer Care incluso
- ✓ Ricerca convenzioni su richiesta
- ✓ Materiali di comunicazione
(banner, template, DEM)
- ✓ Report di utilizzo

**Aderire a Vickey Club
significa anche generare
un impatto positivo**



Sostegno concreto alle attività locali
e al territorio



Rafforzamento della brand identity
dell'azienda



Nessuna sovrapposizione con altri
programmi welfare



Casi d'uso e risultati

"Prima le convenzioni erano poco visibili e usate raramente. Con Vickey Club, invece, i nostri dipendenti le scoprono facilmente e le utilizzano ogni giorno. È un servizio che ha migliorato davvero il nostro welfare aziendale"

Francesco Rubino

SIAE - Procurement Analyst

"Finalmente abbiamo chiarezza sulle convenzioni che possiamo utilizzare ma in particolare riceviamo offerte di tantissime attività diverse in tutte le zone di Roma e non solo vicino agli uffici"

Francesco Rubino

PROTOS - Assistant

"Siamo sorpresi dall'alto utilizzo delle convenzioni su Vickey Club. Abbiamo chiesto al team di Vickey di trovare convenzioni nelle zone in cui abitano i nostri dipendenti e mensilmente continuano ad attivarne di nuove e preziose"

Lucia de Francisci

PROTOS - Executive Assistant

"Avevamo convenzioni interne già attive, ma pochi dipendenti le conoscevano. Con Vickey Club la visibilità è aumentata e abbiamo registrato un utilizzo molto più alto"

Matty x la pizza

Attività commerciale

Risultati

+70%

dei dipendenti registrati già nel primo mese

+320%

utilizzo convenzioni in soli 2 mesi

+50

convenzioni attivate su richiesta diretta dell'azienda

+reputazione

Reputazione e soddisfazione dei dipendenti in forte crescita



Un percorso condiviso. Il nostro team ti guiderà passo passo dall'attivazione alla comunicazione interna.

STEP 1

Firma e attivazione

Firma del contratto gratuito e creazione del profilo amministrativo con nominativi degli amministratori.

STEP 2

Allineamento comunicazione

Riunione con il reparto comunicazione per DEM interne e conferma mock-up di stand fisici/digitali.

Definizione data di comunicazione interna ai dipendenti.

STEP 3

Selezione convenzioni

Accettazione delle convenzioni desiderate con supporto dell'Account Manager.

STEP 4

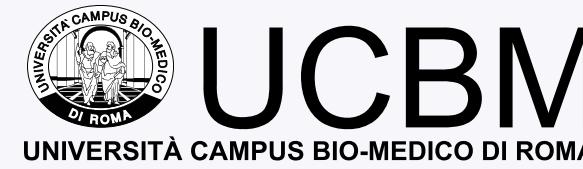
Avvio e supporto

Avvio della comunicazione interna e supporto periodico per richieste convenzioni o ticket tecnici.



I nostri clienti

Alcuni affiliati che ci hanno scelto



Alcune attività che ci hanno scelto





Domande frequenti

Se l'app è gratuita per noi, come funziona il vostro modello di business?

Sono le attività commerciali a versare una piccola quota annuale per far parte della rete. Non tratteniamo percentuali sugli acquisti degli utenti.

Posso condividere il link di autoregistrazione con amici e parenti?

Certo, se l'università sceglie di rendere il link pubblico, il servizio è accessibile anche a loro.

Se noi abbiamo già delle convenzioni con altre piattaforme, è un problema?

Assolutamente no, non ci sono clausole di esclusività nell'utilizzo della piattaforma. Vickey Club rappresenta un plus per dipendenti e collaboratori.

Se delle attività commerciali ci hanno contattati per fare le convenzioni con noi, è possibile metterli in app?

Certo, fornendoci i contatti e i nomi delle attività commerciali, ci occuperemo personalmente di farli entrare in Vickey Club.

Come faccio a gestire la piattaforma e le convenzioni?

La piattaforma non necessita di gestione in quanto le convenzioni si accettano in automatico. Il referente può accedere quando vuole per modificare le convenzioni attive.

Come faccio a far associare i dipendenti della mia azienda alla piattaforma?

In fase di onboarding creerai con la tua Account Manager di riferimento un link che puoi condividere con i tuoi dipendenti e collaboratori.

Se ho problemi con il servizio chi posso contattare?

Se hai problemi puoi far riferimento alla tua Account Manager di riferimento o scrivere alla mail support@vickeyclub.com



Grazie!

Contatta un nostro esperto
06 9480 0024